

اقتصاد باید دغدغه رسانه‌ها باشد

در صفحه ۳ بخوانید



سخنجوی دولت از غرفه صبح امروز، بازدید کرد

تعهد دولت

به تحقق حقوق شهروندی

فرهنگ

کارگردان تئاتر کودک و نوجوان مطرح کرد:

تئاتر سفارشی از کمبود

محتوا رنج می‌برد

«بیا با من دنیا را ببین، با من «زلال» تماشا کن و در پس این نگاه رقیق و لطیف به شعری فکرکن ... یا به وهمی بیندیش که تو را می‌برد این‌گونه به ژرفای خیال ... بیا با من دنبال کن گردش ماهی‌ها را، بنفشه‌ها را، کوجه‌ها و دیوارهای کاهگلی را، کوه‌ها و دشت‌ها و چمنزاران را، آسمان را، و هر جا اشارتی دیدی درنگ کن و ادراک کن ...»

شاید اشاره من یکجا درختی باشد سبز یا پاییزی و یا در جای دیگر سنگی باشد که از حالتش چیزی فهمیدیم ... یا رودی باشد که می‌رود پای سپیداری تا فرو شوید اندوه دلی ... و هنگامی به سپیداری رسیدی به تماشا بمان، تماشا تو را به آسمان خواهد برد ...»

بیا با آب و رنگ همراه شو ... آنچه خواندید بخشی از یادداشت‌های تکتم احمدیان در رابطه با موضوع نقاشی‌هایش در نمایشگاه «زلال تماشا» است. در یکی از همین روزهای آبان ماه برای تهیه‌گزارش از این نمایشگاه به نگارخانه «آدرسو» رفتم، دیوارهای نگارخانه به نقاشی‌های کوچک و بزرگ بسیاری آراسته شده بود و نظر هر مخاطبی را جذب می‌کرد. تکتم احمدیان متولد ۱۳۵۸ در شهر نیشابور و دارای مدرک لیسانس کشاورزی است. از دوران کودکی با رفتن به کلاس‌های نقاشی و طراحی کار خودش را شروع کرده است و قصد دارد تا آخر این هنر را ادامه دهد. با او دقایقی به گفت‌وگو نشستیم.

لطفا درباره جذب شدن به هنر نقاشی بفرمایید؟

همیشه به دنبال یادگیری در زمینه نقاشی هستم و به نظرم در هنر هیچ محدودیتی وجود ندارد و مثل یک دریای بی‌کران است. جذب شدن به نقاشی یک چیز فطری و درونی است و هرکسی در انجام کار هنری حس خاصی دارد، از کودکی علاقه‌مند بودم و این هنر ادامه خواهم داد.

شاید برخی کتابهای بلااستفاده‌ی ما آرزوی کودکی مشتاق علم باشد

فراتر از طرح

کتاب‌های

اهدای کتابهای خواننده شده

به ویژه کتابهای درسی و کمک درسی

ارسال به روستاها و مناطق محروم



محل دریافت:

سازندگی حوزه‌ها و نواحی بسیج شهرستان‌ها



سازندگی حوزه‌ها و نواحی بسیج شهرستان‌ها

CHOOSE YOUR FLAVOR

اولین جلاتریای شرق کشور

مشهد - بلوار هاشمیه - میدان اول

۰۵۱ - ۳۸۸۴۷۸۰۰



FREDDO.IR

WWW.FREDDO.IR

تأثیرات فروش مستقیم در اقتصاد مردم برزیل



بر اساس آمار ارائه شده در سال ۲۰۱۷، حدود ۱۰ میلیون نفر از مردم برزیل در این حرفه مشغول به فعالیت میباشند که بالغ بر ۹۳٪ آنها توانسته اند از این صنعت درآمدی به صورت کمیسیون و پاداش در ازای فروش محصولات دریافت کنند. در سال ۲۰۰۴ میزان رشد خرده فروشی از طریق این روش ۲۷/۴

فعال برزیل ۳۰۰ عدد میباشند که میزان فروش آنها در این سال ۱۰/۴ بیلیون ریال برزیل میباشد. برخی از شرکت های بزرگ خارجی حاضر در برزیل به فرار زیر میباشند:

Herbalife - Mary Kay - Avon - Amway
و شرکت های داخلی که مشغول به فعالیت هستند نظیر **Natura ، Aretta Contem** می باشند. شرکت های برزیلی بر اساس آخرین آمار ارائه شده در سال ۲۰۰۶ از نظر میزان فروش از تمامی شرکت های بزرگ خارجی پیشی گرفته اند.

است که با خرید محصولات و خدمات از شرکت های دیگر برزیلی و پرداخت ها به کارکنان ۰/۲۱ بیلیون ریال حاصل شده که نتیجه آن ۱/۹ درآمد های مالیاتی می باشد. مشارکت این صنعت در زمینه ایجاد اشتغال، درآمد، سرمایه گذاری و توسعه و تحقیقات مجموعا باعث افزایش درآمد های مالیاتی دولت شده است. در مجموع این صنعت باعث افزایش سطح کیفیت زندگی در افراد حاضر در این حرفه شده است. کارآفرینی، برنامه کاری انعطاف پذیر و توسعه مهارت های تجاری افراد به خصوص در زمینه فروش از تأثیرات مستقیم حضور این صنعت در این کشور می باشد. گردش مالی فروش مستقیم چند سطحی در دنیا نزدیک به ۱۲۰ میلیارد دلار می باشد و در حال گسترش به مرز ۱۵۰ میلیارد دلار می باشد. بازار فروش مستقیم چند سطحی آمریکا به تنهایی نزدیک به ۳۰ میلیارد دلار گردش مالی دارد (در سال ۱۹۹۲ این رقم چهارده میلیارد دلار بوده است). این در حالی است که زاین نیز نزدیک به ۲۳ میلیارد دلار در این زمینه گردش مالی دارد. سهم آلمان و فرانسه هرکدام به ترتیب ۲۰/۴ و ۸۰/۴ دلار می باشد. برزیل و مکزیک نیز به ترتیب ۸۰/۴ و ۴۰/۸ میلیارد دلار در این بازار سهم دارند.

تعداد فروشندگان مستقیم (نفر)
۴,۴۹۵,۱۵۳

طبق آخرین آمار که مربوط به سه سال پیش است

میزان فروش (میلیون دلار)	میزان رشد (کاهش)	تعداد فروشندگان مستقیم (نفر)	سراهنه فروش سالانه (دلار)*	سراهنه فروش ماهانه (دلار)**
۱۳,۰۳۷	۰.۲٪	۴,۴۹۵,۱۵۳	۲,۹۰۰	۲۴۲

* منظور از سرانه فروش سالانه این است که هر فروشنده مستقیم به طور میانگین در سال چه قدر فروش شخصی انجام می دهد.

** منظور از سرانه فروش ماهانه این است که هر فروشنده مستقیم به طور میانگین در ماه چه قدر فروش شخصی انجام می دهد.

دو مهارت برای ساخت زندگی ایده آل از آنتونی رابینز



باید در آن قوی شوند؛
اول علم دستیابی، بله، دستیابی، دستیابی، یک علم است.
من چهار سال از زندگی ام را صرف مصاحبه با آدم های مختلف کردم. با بهترین ها در زمینه مالی گفت و گو کردم. هیچ کدام از آنها در شرط بندی پولدار نشده بودند. هیچ کدام از آنها ثروتی ارثی به آنها نرسیده بود. تک تک آنها از صفر شروع کرده بودند و امروز آنها بیلیونر هستند. چیزی که از همه آنها یادگرفتم این بود که همگی از راه های مختلفی ثروتمند شده بودند. اما به سری الگوی مشترکی برای موفقیت بین همه آنها وجود داشت. اگر می آمدیم همه این نتایج را کنار هم قرار می دادیم به یک دستورالعمل مشترک دست می یافتیم. دستورالعملی که برای همه کار ساز است حتی شما. دقیقاً مثل بدن همه ما انسانها. بدن هر کدام از ما از لحاظ هایی منحصر به فرد است. اما موارد بنیادی نیز هست که بین همه مشترک هستند. قوانینی وجود دارد، علمی در این زمینه هست که از مرزش تجاوز کنی، به طور مثال: از کمبود انرژی مریض خواهی شد. اگه زیاده روی کنی دچار افزایش انرژی خواهی شد. پس علمی در زمینه دستیابی ست. و اما دومین درس که برای رسیدن به یک زندگی ایده آل که البته من معتقدم حتی مهمتر از اولین دلیل است. آن هم به این دلیل است که من افراد زیادی رو میشناسم که به

باید در آن قوی شوند؛
اول علم دستیابی، بله، دستیابی، دستیابی، یک علم است.
من چهار سال از زندگی ام را صرف مصاحبه با آدم های مختلف کردم. با بهترین ها در زمینه مالی گفت و گو کردم. هیچ کدام از آنها در شرط بندی پولدار نشده بودند. هیچ کدام از آنها ثروتی ارثی به آنها نرسیده بود. تک تک آنها از صفر شروع کرده بودند و امروز آنها بیلیونر هستند. چیزی که از همه آنها یادگرفتم این بود که همگی از راه های مختلفی ثروتمند شده بودند. اما به سری الگوی مشترکی برای موفقیت بین همه آنها وجود داشت. اگر می آمدیم همه این نتایج را کنار هم قرار می دادیم به یک دستورالعمل مشترک دست می یافتیم. دستورالعملی که برای همه کار ساز است حتی شما. دقیقاً مثل بدن همه ما انسانها. بدن هر کدام از ما از لحاظ هایی منحصر به فرد است. اما موارد بنیادی نیز هست که بین همه مشترک هستند. قوانینی وجود دارد، علمی در این زمینه هست که از مرزش تجاوز کنی، به طور مثال: از کمبود انرژی مریض خواهی شد. اگه زیاده روی کنی دچار افزایش انرژی خواهی شد. پس علمی در زمینه دستیابی ست. و اما دومین درس که برای رسیدن به یک زندگی ایده آل که البته من معتقدم حتی مهمتر از اولین دلیل است. آن هم به این دلیل است که من افراد زیادی رو میشناسم که به

باید در آن قوی شوند؛
اول علم دستیابی، بله، دستیابی، دستیابی، یک علم است.
من چهار سال از زندگی ام را صرف مصاحبه با آدم های مختلف کردم. با بهترین ها در زمینه مالی گفت و گو کردم. هیچ کدام از آنها در شرط بندی پولدار نشده بودند. هیچ کدام از آنها ثروتی ارثی به آنها نرسیده بود. تک تک آنها از صفر شروع کرده بودند و امروز آنها بیلیونر هستند. چیزی که از همه آنها یادگرفتم این بود که همگی از راه های مختلفی ثروتمند شده بودند. اما به سری الگوی مشترکی برای موفقیت بین همه آنها وجود داشت. اگر می آمدیم همه این نتایج را کنار هم قرار می دادیم به یک دستورالعمل مشترک دست می یافتیم. دستورالعملی که برای همه کار ساز است حتی شما. دقیقاً مثل بدن همه ما انسانها. بدن هر کدام از ما از لحاظ هایی منحصر به فرد است. اما موارد بنیادی نیز هست که بین همه مشترک هستند. قوانینی وجود دارد، علمی در این زمینه هست که از مرزش تجاوز کنی، به طور مثال: از کمبود انرژی مریض خواهی شد. اگه زیاده روی کنی دچار افزایش انرژی خواهی شد. پس علمی در زمینه دستیابی ست. و اما دومین درس که برای رسیدن به یک زندگی ایده آل که البته من معتقدم حتی مهمتر از اولین دلیل است. آن هم به این دلیل است که من افراد زیادی رو میشناسم که به

من چهار سال از زندگی ام را صرف مصاحبه با بهترین ها در زمینه مالی کردم. تک تک آنها از صفر شروع کرده بودند و امروز آنها بیلیونر هستند. چیزی که از همه آنها یادگرفتم یک دستورالعمل مشترک بود. دستورالعملی که برای همه کار ساز است حتی شما. مهارتهای ساخت زندگی ایده آل از آنتونی رابینز. وقتی شخصی به دنبال موفقیت است، صرفاً به دنبال کلمه موفقیت و مفهوم آن نیست بلکه به دنبال یافتن و ساختن یک زندگی بهتر و ایده آل برای خود است. ممکن است زندگی او یک زندگی خارق العاده نباشد بلکه زندگی است بر مبنای شرایطش. همانطور که می دانید بعضی از مردم داشتن زندگی خارق العاده را در نوشتن یک شعر خیلی زیبا یا داشتن یک باغچه داخل حیاطی دانند. بعضی های دیگر هم زندگی خارق العاده رو در ساخت یک شرکت میلیاردی می بینند و البته برخی ها هم در داشتن دو سه بچه خوب. این تعریف آنها از زندگی ایده آل است. هر کسی نظر خودش را دارد. روش و دید من در کمک به کارآفرینان، شاغلان و یا هر فرد دیگر، این است که: از آنها می پرسم: زندگی ایده آل برای شما چیست و چه تعریفی دارد؟ زندگی ایده آل برای امروز، نه ده سال بعد و نه ده سال قبل. زندگی رو به صورت زنده ببینید نه اینکه به داستان قدیمی از توش دربارین و بعد از آن توصیه می کنم دو مهارت هست که

در قرعه کشی فصلی تلویزیون LED برنده باشید!

کارتخوان بی سیم

کارتخوان شبکه‌ای

کارتخوان رایانه‌ای

کارتخوان موبایلی

فاناکارت
مجری خدمات پرداخت الکترونیکی
اطلاعات بیشتر و ثبت درخواست:
شماره: ۰۵۱-۳۱۲۰۴
fanavacard.ir
روبروی چمران ۵ - جنب بانک مسکن مرکزی